

## **MASTERCARD, RGX y APEX se unen para facilitar las exportaciones de Pymes Panameñas**

Conociendo las necesidades de las pequeñas y medianas empresas que exportan e importan, Mastercard creó la plataforma de aceleración de negocios [www.Mastercardbiz.com/mexico](http://www.Mastercardbiz.com/mexico) para apoyar el crecimiento transfronterizo de las PYMES de Panamá.

Mastercard formó una alianza con RGX, Red Global de Exportación, una firma de consultoría especializada en comercio exterior con presencia en 53 países, para brindar servicios de comercio exterior que simplifican a las PyMEs el crecimiento fuera del país y su expansión internacional. Los servicios de comercio exterior **son gratuitos** para los titulares de tarjetas Mastercard Business en Panamá.

Hay cinco servicios de comercio exterior a elegir:

✓ **LISTADO DE IMPORTADORES, DISTRIBUIDORES o PROVEEDORES VALIDADOS**

El Listado reportará, un mínimo de 10 (diez) empresas importadoras / distribuidoras / fabricantes / productoras VALIDADAS (existentes y en actividad), según el caso, conteniendo los siguientes datos:

- Nombre o Razón Social
- Teléfono General y Directo del Responsable de Compras / Importaciones
- Mail General y Directo del Responsable de Compras / Importaciones
- Volúmenes de Importación / Orígenes / Marcas importadas (si corresponde)
- Canales de distribución que atiende
- Cobertura geográfica de la distribución
- Información adicional y/o valoración individual del Consultor RGX

✓ **PRESELECCION DE MERCADOS INTERNACIONALES POTENCIALES**

Partiendo de la / las posiciones arancelarias de los productos que la empresa desea exportar o importar, se realiza una tarea de identificación de mercados potenciales considerando factores tales como la tendencia creciente de importadores / exportadores del producto en cuestión, la existencia de acuerdos comerciales entre el país sede de la empresa y los mercados seleccionados como potenciales, los incentivos existentes, la proximidad geográfica y cultural, entre otros factores.

Se entrega un Informe que contiene:

- Lista de países seleccionados y recomendados
- Pasos a seguir para tomar contacto con importadores / exportadores

- Guía Práctica para Exportar / Importar a ese destino
- Modelos de documentos usuales en la Importación / Exportación a ese destino
- ✓ **INFORMES DE MERCADO/PAIS**  
Partiendo de la / las posiciones arancelarias de los productos que la empresa desea exportar o importar a un mercado dado, se realiza una investigación general que se entrega al cliente mediante un Informe que contiene:
  - Generalidades económicas y del comercio exterior del mercado meta
  - Análisis de las Importaciones / Exportaciones (según el caso) del producto en particular
  - Normativa de importación / exportación del producto en particular
  - Aranceles y demás gastos para la importación exportación del producto
  - Canales de distribución visualizados y puntos de venta relevantes
  - Nómina de Importadores (o Exportadores)
  - Ferias o Eventos del Sector
  - Medios de comunicación especializados
- ✓ **DESARROLLO DE AGENDAS DE NEGOCIOS EN DESTINO DENTRO DE 42 PAÍSES**  
Las agendas contemplan un mínimo de 5 (cinco) y un máximo de 8 (ocho) reuniones confirmadas con contrapartes que hayan manifestado interés concreto en sostener la reunión.
- ✓ **INTELIGENCIA COMERCIAL EN DESTINO**  
Las empresas "que hacen negocios con el exterior" pueden querer validar determinados aspectos específicos de SU producto / negocio antes de incurrir en inversiones sobre el mismo. De este modo se dispone de un servicio de Informes "a medida" que pueden realizarse sobre los siguientes aspectos:
  - a) Análisis de Canales de Distribución Relevantes y Alternativos.
  - b) Identificación de precios de competencia nacional y extranjera
  - c) Informe Jurídico e Inmobiliario para Emplazamiento de Sucursal o Filial
  - d) Testeo de Nuevo Producto o Servicio con importadores

Para seleccionar uno de los servicios de consultoría, haga clic en el servicio en el menú de la izquierda en [www.Mastercardbiz.com/méxico](http://www.Mastercardbiz.com/méxico) , complete y envíe el formulario de solicitud de servicio en línea. Dentro de dos días hábiles, uno de los consultores de RGX especializados en comercio exterior se pondrá en contacto con usted por correo electrónico para trabajar sobre su requerimiento.

Otros beneficios disponibles para los titulares de las Mastercard Business también disponibles en la plataforma de aceleración transfronteriza de MastercardBiz son:

- Beneficios y descuentos exclusivos de los principales proveedores de servicios empresariales con un ahorro considerable en las compras realizadas con Mastercard Business.

- Vídeos de especialistas en comercio exterior con consejos y mejores prácticas que aseguran el crecimiento de las empresas en el mercado internacional.
- Artículos semanales que ofrecen consejos prácticos sobre medios de pago, transporte, negociación con importadores, entre otros temas.
- Videos con historias de éxito de empresas PyMEs que destacan cómo desarrollaron sus negocios transfronterizos, con información útil para otras empresas sigan el mismo camino.

Con MasterCardBIZ, hacer negocios internacionales, es fácil.